

A hand is shown from the bottom left, reaching upwards towards a glowing blue sphere. The sphere is composed of a network of interconnected lines, resembling a molecular structure or a complex geometric shape. The background is a dark blue gradient.

Area Sales Manager (w/m/d) Austria

Hauff-Technik ist einer der führenden europäischen Hersteller absolut dichter Kabel-, Rohr- und Leitungsdurchführungen. Mit unserer tiefgreifenden Kenntnis der jeweiligen Marktbedürfnisse, denken wir stets in praktikablen Lösungen, die unsere Zielgruppen weiterbringen und auf deren Anforderungen zugeschnitten sind. Damit wir die jahrzehntelange Erfahrung unserer Hauff-Technik-Gruppe weitertragen können, brauchen wir stetig neue Fachkräfte, die in Lösungen denken und stets die Effizienz im Auge behalten. Werden Sie ein effizienter Lösungsmacher und bewerben Sie sich jetzt.

Das erwartet Sie:

- Sie besuchen systematisch Ihre Kunden (Planer, Bauunternehmen, Elektriker, Installateure, Energieversorgungsunternehmen und Kommunen), ermitteln technische Anforderungen vor Ort und überzeugen Ihre Ansprechpartner durch Kompetenz sowie Zuverlässigkeit.
- Von der Objektausschreibung bis hin zur Auftragsvergabe wickeln Sie den Verkaufsprozess eigenständig ab. Durch Produktpräsentationen und Schulungsveranstaltungen begleiten Sie Ihre Kunden technisch kompetent.
- Dank Ihrer strukturierten Vorgehensweise erkennen Sie Potenziale und bauen durch Ihre konsequente Neukundengewinnung sowie die Betreuung von zahlreichen Bestandskunden Ihr Verkaufsgebiet nachhaltig aus.

Das bringen Sie mit:

- Sie bringen eine Ausbildung im Bau- oder Baunebengewerbe (z.B.: Elektriker oder Installateur (w/m/d), ...)
- sowie idealerweise Außendienst- und Baustellenerfahrung mit
- Aufgrund Ihrer Begeisterung für Technik und maßgeschneiderte Lösungen können Sie den Nutzen der branchenführenden Abdichtungssysteme an Ihre Kunden kommunizieren
- Durch Einsatzbereitschaft und Engagement geben Sie Ihre Begeisterung für die innovativen Lösungen an Ihre Kunden weiter

Das bieten wir Ihnen:

- Zum Start erwartet Sie ein gut organisierter Onboarding-Prozess inkl. Produktschulung und Mitreise im Außendienst
- Für Ihren Einsatz erwartet Sie ein Firmenwagen (z.B.: 3er BMW oder Mercedes C-Klasse) auch zur Privatnutzung
- Bei dieser Position bekommen Sie die Möglichkeit, die Erfolgsgeschichte beim Marktführer weiterzuschreiben und die Zukunftsmärkte wie Glasfaser sowie E-Mobilität mitzugestalten

Wenn Sie an dieser interessanten und abwechslungsreichen Aufgabe interessiert sind, senden Sie Ihre Kurzbewerbung (Anschreiben und aktualisierter Lebenslauf) an bewerbung@hauff-technik.de zu Händen Frau Nathalie Plaschyk. Für Rückfragen steht sie Ihnen gerne zur Verfügung.