



Area Sales Manager (w/m/d)

Vertriebsregion: Emsland, Ostwestfalen, Kassel, Göttingen (PLZ 32, 33, 34, 37)

Hauff-Technik ist einer der führenden europäischen Hersteller absolut dichter Kabel-, Rohr- und Leitungsdurchführungen. Mit unserer tiefgreifenden Kenntnis der jeweiligen Marktbedürfnisse, denken wir stets in praktikablen Lösungen, die unsere Zielgruppen weiterbringen und auf deren Anforderungen zugeschnitten sind. Damit wir die jahrzehntelange Erfahrung unserer Hauff-Technik-Gruppe weitertragen können, brauchen wir stetig neue Fachkräfte, die in Lösungen denken und stets die Effizienz im Auge behalten. Werden Sie ein effizienter Lösungsmacher und bewerben Sie sich jetzt.

Das erwartet Sie:

- Professionelle Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Auf- und Ausbau unserer Geschäftsbeziehungen zum Großhandel, zu öffentlichen Versorgern sowie zum Elektro- und Installationshandwerk
- Fachliche Betreuung von Bauprojekten – beginnend von der Objektausschreibung über die Auftragsvergabe bis zur Baustellensbetreuung
- Technische Beratung und Ausarbeitung von kundenspezifischen Lösungen
- Akquise von Neukunden
- Organisation und Durchführung von Schulungsveranstaltungen, Regional- und Hausmessen
- Volle Umsatzverantwortung im Verkaufsbereich
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Erreichung definierter Umsatzziele
- Verantwortliche Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen und/oder technischen Bereich (z.B. Kaufmann im Groß- und Außenhandel (w/m/d) im Elektro-, Sanitär- oder Baubereich)
- Berufspraxis im Verkaufsaufstellendienst
- Ausgeprägte Kommunikations-, Verhandlungs- und Abschlussstärke
- Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen und mit einem CRM-System
- Eine systematische und zielorientierte Arbeitsweise, verbunden mit Teamfähigkeit
- Kunden-, Serviceorientierung und Flexibilität sowie eigenständiges Arbeiten
- Bereitschaft zu mehrtägigen Dienstreisen
- Idealer Wohnort: Ostwestfalen

Das bieten wir Ihnen:

- Umfassende Einarbeitung
- Umfangreiche Sozialleistungen, Betriebliche Altersvorsorge, VWL und betriebliche Unfallversicherung
- Sehr guter Teamzusammenhalt
- Modernstes Arbeitsumfeld
- Vielseitige Qualifizierungsangebote für Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Flexible Arbeitszeiten und Sicherheit in einem innovativen & expandierenden Unternehmen
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung, aktuelle Kommunikationstechnik
- Dienstrad-Leasing „Jobrad“
- Betriebliches Gesundheitsmanagement

Wenn Sie an dieser interessanten und abwechslungsreichen Aufgabe interessiert sind, ergreifen Sie die Initiative und senden Sie uns Ihre aussagekräftige und vollständige Bewerbung (mit Zeugnissen und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung) über unser Online-Portal zu Händen Frau Janine Tenyer. Wir freuen uns auf Sie.