



Gebietsleiter im Außendienst (w/m/d)

Vertriebsgebiet: Brandenburg – Berlin

Hauff-Technik® ist einer der führenden europäischen Hersteller absolut dichter Kabel-, Rohr- und Leitungsdurchführungen. Die kontinuierliche Entwicklung innovativer Lösungen ist Kernkompetenz unseres Unternehmens. Mit flachen Hierarchien bieten wir technologisch und ökonomisch hochinteressante Aufgaben für qualifizierte Mitarbeiter:innen. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir Sie in Vollzeit.

Ihre Aufgaben:

- Professionelle Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Auf- und Ausbau unserer Geschäftsbeziehungen zum Großhandel, zu öffentlichen Versorgern sowie zum Elektro- und Installationshandwerk
- Fachliche Betreuung von Bauprojekten – beginnend von der Objektausschreibung über die Auftragsvergabe bis zur Baustellenbetreuung
- Technische Beratung und Ausarbeitung von kundenspezifischen Lösungen
- Akquise von Neukunden
- Organisation und Durchführung von Schulungsveranstaltungen, Regional- und Hausmessen
- Volle Umsatzverantwortung im Verkaufsgebiet
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Erreichung definierter Umsatzziele
- Verantwortliche Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen und/oder technischen Bereich (z.B. Kaufmann im Groß- und Außenhandel (w/m/d) im Elektro-, Sanitär- oder Baubereich)
- Berufspraxis im Verkaufsaußendienst
- Sicherer Umgang mit MS-Office Anwendungen und mit einem CRM-System
- Eine systematische und zielorientierte Arbeitsweise, verbunden mit Teamfähigkeit
- Kunden-, Serviceorientierung und Flexibilität sowie eigenständiges Arbeiten
- Bereitschaft zu mehrtägigen Dienstreisen
- Idealer Wohnort: Großraum Berlin

Sie arbeiten bei uns in einem motivierten Team und werden umfassend eingearbeitet. Ergreifen Sie die Initiative und senden Sie uns Ihre aussagekräftige und vollständige Bewerbung (mit Zeugnissen und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung) über unser Online-Portal zu Händen Frau Sarah Raab.

Wir freuen uns auf Sie!