

A hand is shown from the bottom left, reaching upwards towards a glowing, wireframe sphere. The sphere is composed of interconnected lines forming a complex geometric shape, resembling a geodesic dome or a molecular structure. The entire scene is illuminated with a blue light, creating a futuristic and technological atmosphere.

Sales Specialist (w/m/d) Internationaler Vertrieb

Hauff-Technik® ist einer der führenden europäischen Hersteller absolut dichter Kabel-, Rohr- und Leitungsdurchführungen. Mit unserer tiefgreifenden Kenntnis der jeweiligen Marktbedürfnisse, denken wir stets in praktikablen Lösungen, die unsere Zielgruppen weiterbringen und auf deren Anforderungen zugeschnitten sind. Damit wir die jahrzehntelange Erfahrung unserer Hauff-Technik-Gruppe weitertragen können, brauchen wir stetig neue Fachkräfte, die in Lösungen denken und stets die Effizienz im Auge behalten. Werden Sie ein effizienter Lösungsmacher und bewerben Sie sich jetzt.

Das erwartet Sie:

- Unterstützung beim Aufbau und Erstellung diverser Reportings
- Mitarbeit bei der Umsatz- und Absatzplanung mit der Vertriebsleitung
- Zentrales Stammdatenmanagement innerhalb der Fachabteilung
- Preisanalyse, Preiskalkulation und Preispflege in Datentabellen und SAP
- Zentrale Reklamationsbearbeitung innerhalb der Fachabteilung
- Mitwirkung in der Analyse, Optimierung, Dokumentation und Schulung von Prozessen
- Mitarbeit in abteilungsinternen und -übergreifenden Workshops und Projekten
- Perspektivische Rolle als SAP/CRM Key-User (SD)
- Kunden- und Länderbetreuung für einen definierten Länderkreis
- Übernahme administrativer Aufgaben

Das bringen Sie mit:

- Betriebswirtschaftliches Studium oder eine erfolgreiche kaufmännische Ausbildung mit betriebswirtschaftlichen Kenntnissen
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, bevorzugt im internationalen Bereich
- Sie können sich für technische Sachverhalte begeistern
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS-Office, Erfahrungen und Affinität zu ERP-Systemen und Geschäftsprozessen (bevorzugt SAP SD) sowie Kenntnisse mit CRM-Systemen
- Eine systematische und zielorientierte Arbeitsweise verbunden mit Teamfähigkeit
- Ein hohes Maß an Kundenorientierung, Eigeninitiative, Flexibilität und Belastbarkeit runden Ihr Profil ab

Das bieten wir Ihnen:

- Umfassende und begleitende Einarbeitung durch Kolleginnen und Kollegen mit Mentorenfunktion
- Sehr abwechslungsreiche und spannende Tätigkeiten
- Möglichkeiten zum mobilen Arbeiten und ein flexibles Arbeitsmodell
- Modernstes Arbeitsumfeld
- Vielseitige Qualifizierungsangebote für Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung

Sie arbeiten bei uns in einem motivierten Team und werden umfassend eingearbeitet. Ergreifen Sie die Initiative und senden Sie uns Ihre aussagekräftige und vollständige Bewerbung (mit Zeugnissen und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung) über unser Online-Portal zu Händen Frau Nathalie Plaschyk. Wir freuen uns auf Sie!