



Team Manager (w/m/d) Internationaler Vertrieb

Hauff-Technik® ist einer der führenden europäischen Hersteller absolut dichter Kabel-, Rohr- und Leitungsdurchführungen. Mit unserer tiefgreifenden Kenntnis der jeweiligen Marktbedürfnisse, denken wir stets in praktikablen Lösungen, die unsere Zielgruppen weiterbringen und auf deren Anforderungen zugeschnitten sind. Damit wir die jahrzehntelange Erfahrung unserer Hauff-Technik-Gruppe weitertragen können, brauchen wir stetig neue Fachkräfte, die in Lösungen denken und stets die Effizienz im Auge behalten. Werden Sie ein effizienter Lösungsmacher und bewerben Sie sich jetzt.

Das erwartet Sie:

- Sicherstellen aller operativen Kernaufgaben im Tagesgeschäft
- Fachliche Führung und Entwicklung des Teams im internationalen Vertrieb
- Verantwortlich für die Einhaltung von Prozessen und Mitarbeit in der Analyse, Optimierung, Dokumentation und Schulung von Prozessen
- Umsetzung der Angebotsnachfassung zur Auftragsgewinnung
- Einleiten und Schulung von Maßnahmen im Zuge kontinuierlicher Verbesserungen
- Operative Mitarbeit im Tagesgeschäft
- Enge Zusammenarbeit mit der Abteilungsleitung, dem Außendienst und anderen Schnittstellen
- Mitarbeit in abteilungsinternen und -übergreifenden Workshops und Projekten
- Umsetzung operativer und strategischer Teamziele sowie unserer Unternehmensziele

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreiche kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Einschlägige Berufserfahrung im Bereich Vertriebsinnendienst, idealerweise im internationalen Umfeld, Führungserfahrung im Vertriebsinnendienst von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS-Office, Erfahrungen und Affinität zu ERP-Systemen und Geschäftsprozessen (bevorzugt SAP SD) sowie Kenntnisse mit CRM-Systemen
- Starkes unternehmerisches Denken, selbstsicheres Auftreten sowie ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, auch zwingend in der englischen Sprache in Wort und Schrift (weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil)
- Strukturierte, selbständige und lösungsorientierte Denk- und Vorgehensweisen, Durchsetzungsvermögen, Konfliktfähigkeit und Problemlösefähigkeit
- Ein hohes Maß an Kundenorientierung, Eigeninitiative, Flexibilität, Belastbarkeit und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab

Das bieten wir Ihnen:

- Umfassende und strukturierte Einarbeitung
- Hybrides Arbeitsmodell
- Umfangreiche Sozialleistungen, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Betriebsrestaurant, Sportangebote
- Modernstes Arbeitsumfeld (besuchen Sie unsere Homepage und gewinnen einen Eindruck mithilfe des Videos des Drohnenfluges durch unseren Hauptsitz)
- Vielseitige Qualifizierungsangebote für Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung

Sie arbeiten bei uns in einem motivierten Team und werden umfassend eingearbeitet. Ergreifen Sie die Initiative und senden Sie uns Ihre aussagekräftige und vollständige Bewerbung (mit Zeugnissen und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung) über unser Online-Portal zu Händen Frau Nathalie Plaschyk. Wir freuen uns auf Sie!